

Partner- und Portfolio-Manager:in

Deine Aufgaben

- Du bearbeitest eingehende Neukundenanfragen (Inbound only – cold calling ist keine Option) und berätst potentielle Kund:innen im Akquise-Prozess telefonisch, persönlich oder per E-Mail
- Du unterstütz im Team bei Ausschreibungsprozessen und stellst die Konzepte bei Neu- und Bestandskunden in Präsentationsterminen vor
- Im Team unterstütz du Projektmanager:innen beim Cross- und Upselling, sowie bei der Vertiefung von Kundenbeziehungen
- Du bist für die QS der Angebotserstellung zuständig

Das bringst du mit

- Du hast Erfahrungen im Vertrieb gesammelt und möchtest weiterhin im Sales arbeiten, bist aber die klassischen Strukturen des Vertriebs müde
- Du hast ein Händchen dafür Kundenbedürfnisse zu ermitteln, um langfristig echte Mehrwerte zu schaffen - Unser „Vertriebsteam“ heißt nicht umsonst **Partner- & Portfolio-manager:in!**
- Du hast ein selbstsicheres Auftreten und hast kein Problem vor einem C-Publikum zu präsentieren
- Deinen Arbeitsalltag bestreitest du organisiert und strukturiert
- Du kannst dich für Online-Marketing begeistern
- Du bringst Erfahrung im Umgang mit einem oder mehrerer gängiger Softwaretools wie beispielsweise Hubspot, Pipedrive oder Salesforce mit

Unser Versprechen an dich

- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung inklusive interner und externer Weiterbildungen
- Ergonomische Arbeitsplätze mit elektrisch höhenverstellbaren Steh-Sitz-Tischen und exzellente technische Ausstattung im Office sowie im Home Office
- Flache Hierarchien und Einbeziehung in Entscheidungen ohne Ellenbogenkultur
- Eine ausgewogene Work-Life-Balance - und damit ist nicht die Tischtennisplatte im Flur gemeint
- Flexible Arbeitszeiten (Kernarbeitszeit 10:00 Uhr - 15:00 Uhr) und Home Office-Möglichkeit
- Regelmäßige Team-Events
- Zuzahlung zum BVG-Ticket und zur Fitnessmitgliedschaft bei EGYM-Wellpass
- Bezahlte Überstunden, sofern sie überhaupt anfallen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Faire und konkurrenzfähige Gehaltsstruktur

Es steht unseren Mitarbeiter:innen frei, hauptsächlich im Home Office oder im Büro (mind. 5 Tage/Monat) zu arbeiten.

Über uns

Agenturen gibt es wie Sand am Meer. Und schnell stellst du fest, dass dort ebenso vieles auf Sand gebaut ist.

Daher setzen wir auf Augenhöhe - untereinander und zu unseren Kund:innen. Und das in einer Arbeitsatmosphäre, die von Transparenz, Qualität, Fairness und Leidenschaft geprägt ist. **Steile Lernkurven garantiert.**

Wir gehören laut FOCUS Business und kununu 2024 zu den 200 besten deutschen Arbeitgebern im Mittelstand in der Kategorie "Marketing, Werbung und PR".

Wir glauben an den Teil eines größeren Ganzen, wo sich alle aufeinander verlassen können. Und dennoch darfst und sollst du bleiben, wie du bist. Willkommen im Team. **Willkommen bei der Suchmeisterei.**

Seit 2015 entwickeln wir individuelle Online-Marketing-Strategien für Unternehmen aus verschiedenen Branchen. Unser über 30-köpfiges Team betreut über 120 Kunden, unter anderem VW Nutzfahrzeuge, Deutsches Rotes Kreuz, Dudenverlag und Tchibo Coffee Service. Unsere Leistungen umfassen SEO, SEA, Social Media Marketing sowie Tracking und Web Analytics. Die Suchmeisterei ist Google Partner, Microsoft Marketing Partner und Meta-Business-Partner.

Wir freuen uns über deinen Lebenslauf oder dein aussagekräftiges **Xing** oder **LinkedIn** Profil **inklusive Gehaltsvorstellung** per E-Mail an jobs@suchmeisterei.de.

Mit meiner Bewerbung bestätige ich, dass ich die [Datenschutzerklärung](#) zur Kenntnis genommen habe und damit einverstanden bin.